

EXCLUSIVO

Martes 24, cinco de la tarde en la antesala del penal. Lo acompaña su abogado Eduardo Roy Gates.

El 'Faenón'

Según León

El encarcelado protagonista de los "petroaudios" hace explosivo recuento desde el penal San Jorge.



MOVIMIENTO POBLACIONAL			
PABELLÓN	I	II	TOTAL
MÍNIMA "A"	123	113	236
MEDIANA "A"	116	112	228
MEDIANA "B"	091	077	168
MÍNIMA "B"	115	111	226
PREVENCIÓN	02	02	04
SALA D			
TOPICO			
AISLADO			
HOSPITALIZADO			
GONZALES LOZANO Hospital 2 de mayo			

RESUMEN POB.	
POB. RECIBIDA	936
INGRESO	001
EGRESO	001
POB. ACTUAL	0915
HOSPITALIZADO	003
POP. GLOBAL	0918

FOTO: VÍCTOR CH. VARGAS

Rómulo León: "A los 62 años no imaginaba pasar por una situación semejante, no digamos ya caer preso".

Entrevista: **ENRIQUE CHÁVEZ**

DÉJAME ver la calle. Qué maravilla". Rómulo León Alegría se asoma por la rendija del pequeño ambiente facilitado en el Penal San Jorge. Es una tarde de martes que dista de ser agradable y el estruendo de los bocinazos en las inmediaciones de la cárcel interrumpirán constantemente el diálogo. Pero el ex ministro aprista no echa un vistazo desde que ingresó a su celda hace dos semanas.

Se le ve delgado. Come muy poco y se pasa la mayor parte del día leyendo. Casi no sale de su cuarto a pesar de que dice sufrir de claustrofobia. "A los 62 años no imaginaba pasar por una situación semejante, no digamos caer preso". Cuenta que es un hombre casero que suele dormir muy temprano. El "crac" del candado que se cierra todas las noches le vuelve a recordar su condición.

Sus primeras palabras son para su hija, la parlamentaria Luciana León. "Sentí a mi padre, que fue congresista, luego yo, y ahora Luciana. Todo este manejo post 5 de octubre ha significado una manipulación malévolamente contra mí y contra mis hijos". Uno de sus primeros blancos es el ministro del Interior, a quien responsabiliza por el tratamiento que algunos medios han hecho de su vida privada en medio del escándalo de los "petroaudios". Niega la veracidad de los correos electrónicos supuestamente intercambiados con la trujillana María Cecilia Cerdeña. "Nunca he llamado a nadie Hechizada. Este señor Hernani Meloni es un inmoral, corrupto e incapaz", declara. "Primero porque no me pudo encontrar. Dice que tenía cinco equipos de la Dincri buscándome. ¡Pobre infeliz! Porque un ministro que sale a decir *yo solo garantizo mi seguridad y que los demás ministros que se busquen su propia seguridad...* Si el Presidente no estuvo dormido en ese momento yo no sé por qué no lo botó. ¿Cómo puede el ministro que por la Constitución tiene el mandato de defender a la sociedad, decir *solo me defiende*

yo, los demás defiéndanse como puedan? Ha maltratado las honras de mis hijos, de esa señora y de otros amigos. Se han metido dos o tres veces a la casa de unos amigos que tienen una desgracia familiar. Yo jamás pasé por esa casa".

Habla de su carta para detener las imitaciones con orejas y cola de Carlos Álvarez. Retrocede hasta sus enfren-



César Gutiérrez, ex presidente de Petroperú.

"Gutiérrez es un tipo brillante. Además fue muy duro conmigo. Tengo una pena tremenda con él".

tamientos con Fernando Olivera. Encuentra que hoy "el APRA existe, pero muy lejos de Alfonso Ugarte y mucho más lejos de Palacio de Gobierno".

León tiene ya un epitafio. "Amé y fui amado. El sol iluminó mi faz. Vida nada te debo, vida estamos a paz".

FORTUNATO CANAÁN es parte fundamental en el origen del escán-

dalo. Confirma que lo conoció por intermedio de su copartidario Dimas Concha, quien trabajaba en el despacho de su hija y lo llevó a saludar a la dominicana Peggy Cabral (CARETAS 2051). Esto ocurrió en junio del año pasado.

León le llevó a Canaán un pequeño proyecto minero de explotación aurífera en el sur para ver si estaba intere-



Ministro del Interior dirigió la "cacería".

"Hernani es un inmoral, corrupto e incapaz. Maltrató las honras de mis hijos y de esa señora".

sado en financiarlo. Al empresario no le llamó la atención, narra, pero en cambio le propuso que lo representara en futuras inversiones en el Perú.

"Pasa no sé cuánto tiempo y él me llama por teléfono y me dice que va a volver a venir. Entonces me lleva a su suite del Hotel Country y me hace una presentación de su empresa. Me preguntó si creía que esto se podía

hacer en el Perú. Él ya sabía que el Presidente había anunciado la construcción de hospitales, penales y otros. Ya había tenido reuniones con Jorge del Castillo, con Lucho Alva, con Mauricio Mulder. Yo lo encontré a Mulder ahí sentado. Al final de la reunión me pregunta si estaba interesado en representarlos. A los dos días ya se iba y me invita a desayu-



Alberto Varillas de la competidora Petro-Tech.

"Varillas dijo en el Congreso que ese lote no les importaba. Y a mí me hizo un escándalo ese día".

nar en su suite. Accedí con un salario de 5 mil dólares mensuales y empezamos a trabajar, ver las normas legales, los requisitos, procedimientos y entrevistas con las personas que debíamos conocer".

La relación, según León, se fue haciendo cada vez más difícil.

"Al comienzo me pareció agradable, que tenía mucho que decir. Pero

cada viaje volvía a repetir las mismas cosas y ya para mí era incómodo. Se desconcertaba cuando todo no salía como pedía. Después empeora. Cuando ya teníamos meses trabajando, en febrero, me dice que ya tenemos que reunirnos con el Presidente". Al parecer, Canaán vivía obsesionado por encontrarse con funcionarios de alto nivel. León narra que,



Quimper sigue con arresto domiciliario.

"No tenía idea de nada del petróleo y se me ocurre llamar a 'Bieto' Quimper y le conté de Canaán".

previo al famoso encuentro gestionado en Palacio por Peggy Cabral en abril de este año, el Presidente recibió a Canaán gracias a gestiones de Mauricio Mulder.

León llega a calificar al dominicano como maniático. "Un día mi secretaria me dice, el señor Canaán llega el lunes. Eso significaba que quería ver al Presidente y a los ministros. A

mí se me salió un: ¡Putá Madre!".

A partir de sus primeros encuentros con el entonces premier Jorge del Castillo, Canaán logra entrevistarse con la ministra de Justicia María Zavala para explorar la construcción de nuevos penales. En una segunda reunión Canaán ya lleva una maqueta animada a cuyo diseño opuso objeciones Gustavo Carrión, quien era presidente del INPE. "Canaán, que era muy intolerante a las críticas, se molestó y no volvió más a hablar con ellos".

EN ESE LAPSO, en noviembre del 2007, Canaán llamó a León desde Madrid para avisarle que llegaría a Lima con el mexicano Mario Díaz Lugo, representante de la empresa Petromarker, que era a su vez subsidiaria de la noruega Discover. Es entonces que Canaán trae la representación del comentado proyecto para aligerar crudo que en su momento fue descartado por Jorge del Castillo. "Me dice que quiere una entrevista con el primer ministro, el ministro de Energía y Minas, y todo el que tenga que ver con el petróleo, porque tenía una cita con un empresario mexicano. Yo no tenía ni idea de nada sobre el petróleo y se me ocurre llamar a un amigo que estaba en una empresa del rubro, y le digo *Bieto* (Alberto Quimper), *quiero hablar contigo de este tema*. Le conté sobre Canaán y le pregunté dónde puedo informarme sobre el tema, y él me indica que en Perupetro y Petroperú. En efecto, llega Canaán y tienen una cita con Quimper".

También logran establecer los primeros contactos con César Gutiérrez de Petroperú, Daniel Saba de Perupetro y el ministro de Energía y Minas Juan Valdivia. León reconoce que esa fue la carta de agradecimiento que firmó su hijo, pues él prefirió no aparecer.

"En esas conversaciones Canaán se entera de que hay adjudicación directa, convenios de evaluación técnica y licitaciones. Ahí le ofrecen a Canaán participar. Él ya había obtenido una cita con el Presidente a través de la señora Peggy, es la última, cuando

se toma la foto. Ves a Canaán sentado al lado del Presidente y al dueño de Discover sentado al otro extremo. Eso era Canaán. El Presidente no se da cuenta de una cosa. Que él es el primer lobbista del Perú. Y hace bien. Guardando las distancias, yo hacía lo mismo. Con dos. Yo también decía que el presidente García era maravilloso. Que el Perú era maravilloso, con reglas claras y potencialidades. Él cobra su sueldo como presidente para hacer eso y yo cobraba mi sueldo como consultor de esas empresas para hacer lo mismo. En mi escalita. No es malo. Yo no he hecho nada bajo la mesa. No he vendido influencias. Canaán dice, vamos a conseguir los lotes. Él está pensando venderles a los noruegos el proyecto. Díaz Lugo hace una solicitud para hacer un convenio de evaluación técnica. Ese convenio te da la oportunidad de investigar por dos años. Si a los dos años ves que hay posibilidades ya haces un contrato para exploración, como los que se hacen cuando se gana una licitación. De hecho, hay algunos convenios de evaluación técnica pero nunca se los llegaron a dar a los noruegos porque cuando llegan preguntan: ¿qué convenios nos van a dar por evaluación técnica? ¿Mollendo? ¿Ese lote de Talara a 200 kilómetros de la cosa? No, vamos a entrar a la licitación. Y en mayo deciden entrar formal y seriamente a la licitación. Ellos saben lo que tienen y lo que pueden obtener. Igual que hice con Canaán al proponerles asociarse con empresas nacionales, les dije a los noruegos, qué les parece asociarse con Petroperú. Les pareció un honor porque ellos tienen una empresa que se llama Statoil que es la empresa más grande del país. Ser socios de la noruega estatal para ellos es arañar el cielo. Yo les planteo una oferta con Petroperú y les parece maravilloso. Es gente que viene del Polo Norte, con incertidumbres y temores. Ser socio del Estado es un seguro. Y nadie quería asociarse con Petroperú. ¿Por qué no fue Petro-Tech con Petroperú? Porque les apesta. Miran por sobre el hombro a Petroperú. Tienen 9 lotes solos".

—Entonces según usted la oportunidad de Discover llega cuando Petrobras expresa que no está interesada en asociarse.

—Al final no le dan bola. Sacaron una alianza chiquita con la que ganan un lote en la cuenca del Titicaca. Pero con nosotros eran 7 lotes. Petroperú se ponía los pantalones largos. ¿Poniendo cuánto dinero? Cero. Ni siquiera para la carta fianza. Porque la política de Petroperú es tasa de retorno no menor de tanto, no poner capital de riesgo, no invertir en nada y solo tiene una sociedad de participación contra resultados.

—Por eso Saba y Gutiérrez defienden la pertinencia de la asociación.

—Por supuesto. Es un absurdo que el Presidente de la República haya mandado a parar esos contratos. Está dando una mala señal anti-lobby a

"A Quimper no lo contraté yo. Y Arias Schreiber fue contactado por los noruegos".

nivel internacional. El Perú puede ser objeto de una demanda a nivel internacional porque han ganado la licitación con buena ley.

—Aún así el papel de Quimper es muy complicado. Era miembro del directorio de Perupetro.

—Quimper es un amigo con el que

¿Correos de Contrabando?

Según sostiene Rómulo León, la adulteración de pasajes de correos electrónicos presentados en la prensa obedecería a la intención de introducir la variable "mexicana" en la historia y enlazar el caso petrolero con otros más. ¿Acaso los "chuponeadores" pretendían de esa manera desviar la atención? A continuación, fragmentos del texto de un correo del 14 de mayo enviado por León a Canaán y publicado en el diario Perú.21 el pasado 28 de octubre. El mismo día, por cierto, se publicó un correo de la



FOTO: VÍCTOR CH. VARGAS

Cuenta que llegaron a la conclusión que habían sido "infiltrados" y por eso cambiaron valor de las regalías.

yo consultaba algunas cosas y que simplemente se iba a tomar un trago conmigo en el Swiss Hotel una vez y en el Country otra vez.

—¿Acaso Discover no reconoció en uno de sus comunicados que sabían que Quimper, siendo miembro del directorio, asesoraba a su representante legal Ernesto

Arias Schreiber?

—No por intermedio mío. Arias Schreiber es un abogado de mucho prestigio en el campo petrolero y él fue contactado por los noruegos. Yo no intervine en su contratación. A él un abogado noruego lo llama y lo contrata como representante y mandatario.

de los aranceles y en lo requerido por nuestro mutuo amigo Carlos Slim.

—Con esa convicción colaboré contigo y dada mi naturaleza de hombre de bien sería absurdo cambiar mi opinión por esta lamentable y adversa situación, que seguramente Hernán no comparte conmigo, porque como sabrás se ha negado a atender mis llamadas, lo que me hace pensar que él continúa conversando contigo.

—Fortunato, yo he trabajado para ti, para Cemex, para Claro, para Telmex, para Xignux, para Fortluck, para

—¿Canaán en qué punto estaba?

—Ahí ya "murió". Él me paga los últimos honorarios en febrero. Cuando en el mes de abril llegan los noruegos en una reunión más seria, Canaán monta en celos porque vamos a cenar a la Rosa Náutica y la señora (de Jostein Kjerstad) dice, a ver, que Rómulo pida por nosotros. Y Canaán dice, no, yo voy a pedir. Y le digo, sí pues, que pida el experto culinario del Perú, el señor Canaán. Ya eran ese tipo de cosas. Una pataleta. Además había venido el hijo de Canaán. ¿Por qué no había venido antes?, le pregunté. Dijo que no le interesaban los hospitales sino el petróleo. Pero no representaba a Discover. Ni siquiera a Petromarker sino al mexicano Díaz Lugo. Entonces luego de la reunión de Palacio me llama es-

"Mi expectativa era instalar la empresa, ser el gerente y participar de las utilidades".

te para plantearme que sea su representante. Le dije que no podía porque estaba contratado por Canaán y él los había traído a ellos. Era una decisión de Jostein, no de Canaán. Hablaron con Canaán delante de mí y él aceptó. "A mí Mulder me ha dicho que no trabaje contigo", me dijo.

Pemex. ¿Crees que podría traicionar a mis grandes amigos y aliados estratégicos de México por un par de millones? No me conoces. Soy yo el que los ha hecho ingresar a la cúpula gubernamental, el que los ha hecho tratar directamente con el Presidente y sus ministros. No me parece que ahora que ya tienes salida directa yo sienta que me quieres hacer a un lado.

—Por eso es que el presidente García me ve como su incondicional, y soy el único que le guarda las espaldas.

Y a mí Mulder me había dicho a su vez que no trabajara con Canaán. Es verdad. Se acabó la cosa y los noruegos toman la decisión. Mira cómo eran, esto es muy importante. Estábamos en una reunión en el Ministerio de Energía con algunos directores y el señor Arias Schreiber discute con el representante jurídico del ministerio la interpretación de una ley durante diez minutos. Y Jostein dice, yo le agradezco a mi abogado pero he venido a invertir en el Perú respetando las reglas del juego. Si el abogado del ministerio dice que es así, así lo vamos a hacer. Finlandia, Noruega, Suecia son países con cero corrupción. Ahí no existen las coimas. Jostein me lo dijo muy claro cuando me contrataron. Si hay algo que no sea transparente nos meten presos. Nos quitan la licencia de por vida.

—¿Entonces qué cosa es el faenón?

—Yo obtuve unos honorarios que nunca en mi vida había tenido, de US\$ 15 mil por tres años (muestra el contrato). Y con aspiraciones. Porque mi expectativa era instalar la empresa y ser el gerente y participar de utilidades. El lunes 8 de setiembre a las 9 de la mañana había que entregar los sobres técnicos y económicos. A las 12 se abría el sobre técnico y, luego de ver quien precalificaba, se abría el sobre económico el miércoles. El jueves de la semana anterior nos reunimos por primera vez los noruegos con su equipo técnico y el señor (Miguel) Celi que era el gerente general de Petroperú. Llegamos al acuerdo de participación conjunta y se establecieron unas regalías de 19% por los lotes, excepto el de Madre de Dios porque allí los chinos estaban arriba e iban a hacer cualquier cosa por llevarse los lotes. El día viernes tuvimos una reunión con el señor Gutiérrez para planificar protocolarmente el asunto. Nos informa que con 19% no ganaban porque cuando se hizo la licitación el año pasado el petróleo costaba US\$ 60 y las regalías promedio fueron de 17%. Entonces el petróleo valía US\$ 150 y había que incrementar el precio a esa regalía. La matriz que nos desarrolló en la pizarra daba 22%.

Rómulo

➤ PÁGINA 27

Gutiérrez es un tipo brillante. Además duro conmigo. Por eso tengo una pena profunda con esa gente. A él lo han botado. Como a Valdivia, que nunca aceptó tomarse un café siquiera, y es de mi colegio. El señor Saba tampoco, él era el más renuente. Y a los señores del equipo de licitaciones jamás los conocí. El otro día escuché unos apellidos que no conocía. Jostein dijo, si hay que ponerle 22%, así será. El señor Arias Schreiber cambió los sobres y nos vamos a dormir tranquilos el viernes. El sábado alguien me preguntó: ¿quiénes estaban en la reunión? Tal y tal. Ah, entonces tus regalías ya las sabe tu competencia. No vas a ganar nada. No dormí. A las ocho de la mañana del domingo tomo desayuno con los noruegos y le pregunto, *oye Jostein, ¿de los siete lotes cuál es el más importante para ti?* Era el Z-53 porque está en Pisco y es la misma falla geológica de Camisea. Le propuse aumentar las regalías porque era probable que nos hubieran infiltrado. Llamamos a Arias Schreiber para que traiga los sobres. Era domingo y conseguimos notario a la 1 y 30 de la tarde en el Callao. Le pusimos 25%.

-Era un margen lo suficientemente alto.

-Y el lunes descubrimos que ganamos por *walk over* en 4 lotes. En el famoso lote de los chinos ni se presentaron. A ese le pusimos 35% de regalías. Para que veas que no había ningún tipo de acuerdo con nadie.

-La sospecha a partir de los audios se centra en que Quimper les filtró información.

-Así hubiera querido no podía. Con la profesionalidad con la que se manejan los profesionales de Perupetro no había forma de penetrar porque todo era con sobres cerrados con notarios. Y Quimper era un director más que no tenía nada que ver con el proceso.

-Repito entonces la pregunta: ¿Cuál es el faenón?

-Se quedan tres sobres económicos sin abrir porque en esos casos sí tenían competencia. El Z 51, Z-52 y Z-53. Yo no fui el lunes. Y me dicen que

vaya el miércoles. Me encuentro a Quimper y le cuento que había cambiado las regalías. Me pregunta por qué. *Qué buena, me dice, les has hecho contrainteligencia.* A la hora de abrir los sobres le ganamos el Z 51 a Petro-Tech por 6 centésimas. El Lote Z-52 nos lo ganaron igual por seis centésimas. El noruego me miraba, yo lo miraba. Pensé, *qué papelón.* Llegó el lote Z-53, el mejor para Discover: Petro-Tech, 16.10, Consorcio Discover-Petroperú, 17. Ahí estallan los aplausos y Quimper se voltea y me dice, *un faenón, les has hecho contrainteligencia.* Ganamos dos, perdemos uno, pero tenemos los otros que hemos ganado por WO. Salimos del auditorio y en la puerta Rossy Gadea, Alberto Varillas y otros ejecutivos de Petro-Tech me increpan: ¿Cómo es posible que hayas ganado el Z-53? Petroperú no debía participar en eso, es el mejor lote. Yo todavía no había armado el rompecabezas. Al día siguiente Cecilia Blume sale sacándole la mugre a Saba por CPN, increpán-

"El juez ya abrió mis cuentas. Ya reconocí los abonos. Mis honorarios coinciden y no hay más ingresos"

dole la asociación con Discover. Se mezclaba lo económico empresarial con lo político ideológico. Yo estaba porque la petrolera estatal vuelva a la exploración. Eso me tenía ilusionado. Al día siguiente me llama Quimper como todos los días y me vuelve a decir lo del faenón. Cuando pasa el tiempo veo por televisión al señor Varillas que dice en la comisión del Congreso que ese lote no les importaba. Y me había hecho un escándalo ese día.

-¿Cuál es su hipótesis sobre la intercepción telefónica?

-Yo creo que caigo de casualidad. Alguien me ha dicho que esta no puede ser una empresa privada sino que son los servicios del Estado que se alquilan por lo bajo a empresas privadas. No lo sé. Fernando Ampuero, un poco despistado pero con una base cierta, dice, fue que lo encarga una empresa que quería

echar echar por tierra el lobby de las cementeras mexicanas. Cosa que yo jamás en mi vida había escuchado hablar (ver recuadro). Parece ser que una persona que tiene que ver con ese lobby habla conmigo y los grabadores dicen, aquí hay otro tema petrolero. Entonces entregan el trabajo a quien los contrató pero siguen por su cuenta, creo yo, trabajando esta grabación durante meses. Se produce el escándalo y a través de (José) Ugaz o alguien más, no sé como será el tema, se lo venden a Petro-Tech. Es solo una hipótesis. Tengo unas piezas sueltas por ahí.

-¿A quién "aceitaba" usted?

-Esas barbaridades que se escuchan son cosas en doble sentido que hablaba con Quimper. Él ya sabía que yo estaba peleado con Canaán y trabajaba con los noruegos. En mi cuenta se depositaban mis honorarios pero también lo de la secretaria, el ingeniero, el chofer y tenía que diligenciar esos gastos porque no los he declarado. Le pregunto qué tengo que hacer y me dice que hagamos como si fuera un préstamo. ¿Cuánto recibía? Alrededor de cien mil dólares en un año. ¿De qué dependían las entregas? *Depende de quién había que aceitar, pues hermano.* Es una frase como cualquier vaina de esas, que eran los términos en los que hablábamos. Pero esos eran mis honorarios y el juez ya los abrió. Me ha preguntado si reconozco esta cuenta corriente y esta cuenta corriente. ¿Reconoce los abonos? Sí. Los honorarios coinciden y no hay más ingresos. Ni me pidieron, ni di. Ni me sugirieron ni sugerí. Ni me habrían aceptado los noruegos un real para algo que no fuera legal. La carta fianza, las garantías, no pasaban por mí. Pasaban por su representante legal. No hubo nada que no fuera de acuerdo a las normas. Si estoy en mi casa el domingo 5 y no me llamo Rómulo León sino Pedro Pérez y escucho esos audios también me horrorizo. Mis hijos me preguntan cómo hablo así y les digo, así hablaba coloquialmente con Quimper. Es depende de con quién estás hablando. Si Quimper estando preso dice *a Rómulo no lo van a agarrar porque tiene diez mujeres para que lo escondan.* Esa es su naturaleza y yo le seguía la cuerda. ■

"Yo creo que caigo de casualidad en el chuponeo".